

Percorso

Sales manager**Calendario**Edizione **12****Blended**

Maggio 2025/Settembre 2025

Corso presso:

Modulo 1: Sales Business Game**19 Mag 2025** (8 ore, Solo Presenza)**20 Mag 2025** (8 ore, Solo Presenza)**Assessment + Letture****19 Mag 2025** (8 ore, Virtual Classroom)**Modulo 2: Organizzazione della struttura di vendita****19 Giu 2025** (8 ore, Solo Presenza)**20 Giu 2025** (8 ore, Solo Presenza)**Modulo 3: Sales people management****21 Lug 2025** (8 ore, Solo Presenza)**22 Lug 2025** (8 ore, Solo Presenza)**Modulo 4: Negoziazione commerciale****15 Set 2025** (8 ore, Solo Presenza)[Segue -->](#)

Pagina 1/2

Contatti:

cell +39 335 103 8822

tel +39 02 45794 350

contatti@festo.com

Sede centrale:

Via Enrico Fermi, 36/38

20057 Assago (MI)

Come raggiungerci

Le nostre modalità di formazione



Presenza

Aula in presenza per il massimo dell'interazione emotiva



Virtual classroom

Live classroom a distanza ad alta interazione e coinvolgimento



Blended

Una modalità che mixa le diverse metodologie per massimizzare risultati e flessibilità (aula + e-learning + virtual classroom)



Flex

Soluzioni in cui è possibile scegliere se essere fisicamente in aula o partecipare da remoto



e-learning

Modalità in auto-apprendimento