

Percorso

## Sales Engineer - Vendere nel settore B2B



### Calendario

Edizione **5**

**Aula**

Aprile 2025/Luglio 2025

Corso presso:

(Se non specificato, ogni giornata dura 8 ore)

**Modulo 1:** Vendita complessa e gestione del portafoglio

**07 - 08 Apr 2025**

**Modulo 2:** Sales engineer process

**08 - 09 Mag 2025**

**Modulo 3:** Digital selling skills & DiSC

**09 - 10 - 11 Giu 2025**

**Modulo 4:** Negoziazione Commerciale

**17 - 18 Lug 2025**

Contatti:

cell +39 335 103 8822  
tel +39 02 45794 350  
contatti@festo.com