

Seminario - HR 158

Laboratorio negoziazione manageriale



Corso presso: Festo Academy

Via Enrico Fermi, 36/38, 20057 - Assago (MI)

Durata: 1g

Data: Per la prossima edizione in programma contattateci.

Scarica modulo iscrizione:
www.festocte.it/iscrizione

Destinatari

Il corso si rivolge a tutti coloro che hanno già frequentato un corso di negoziazione base e vogliono approfondire gli aspetti della negoziazione in team in contesto strategico.

Obiettivi

- Imparare a negoziare in squadra e con più interlocutori al tavolo negoziale nel contesto di relazioni aziendali strategiche
- Comprendere e gestire in modo efficace le dinamiche che avvengono al tavolo negoziale quando si negozia in team contrapposti
- Imparare a definire e perseguire obiettivi strategici ed obiettivi specifici allo stesso tempo
- Apprendere una metodologia che consenta di gestire la squadra negoziale in modo più efficace
- Esercitarsi in un contesto protetto
- Generare feedback per imparare dagli errori

Contenuti

- Pericoli ed opportunità della negoziazione in team
- Anatomia delle negoziazioni strategiche e complesse
- Il processo di preparazione della negoziazione in team: strategia, obiettivi relazionali, obiettivi specifici
- Ingaggiare il proprio team negoziale ed i negoziatori occasionali (accidental negotiators)
- Le competenze per una negoziazione complessa in team: tecniche di ambito, strategiche, politiche, relazionali, di mediazione, psicosociali
- Come comporre la "squadra" negoziale. Individuazione delle caratteristiche e delle skills dei componenti del team
- I ruoli nella negoziazione in team
- Setting the stage: l'attribuzione dei posti al tavolo negoziale e le dinamiche prossemiche e comunicative
- Comprendere la cultura dell'altro team e la struttura di potere
- Tattiche di comunicazione al tavolo negoziale con più interlocutori
- Come entrare in relazione con i vari membri dell'altra squadra negoziale
- L'energia al tavolo negoziale quando si negozia in team e con più interlocutori dall'altra parte
- Come effettuare una review post negoziale