

Percorso

## Account manager



### Calendario

Edizione **23**

Ottobre 2017/Marzo 2018

Corso presso: Festo Academy  
Via Enrico Fermi, 36/38, 20090 - Assago (MI)



**Modulo 1:** Analisi del portafoglio e vendita strategica  
**23 - 24 Ott 2017**

**Modulo 2:** La ricerca di nuovi clienti  
**27 - 28 Nov 2017**

**Modulo 3:** Tecniche di profilazione per la vendita  
**11 - 12 Dic 2017**

**Modulo 4.1:** Tecniche di vendita  
**18 - 19 Gen 2018**

**Modulo 5.1:** Tecniche di vendita avanzate  
**22 Gen 2018**

**Modulo 4.2:** Negoziazione Commerciale  
**14 - 15 Feb 2018**

**Modulo 5.2:** Long Term Negotiation  
**16 Feb 2018**

**Modulo 5.3:** Sales Performance Analysis  
**05 Mar 2018**

Contatti:

tel +39 02 45794 350  
fax +39 02 4884 2012  
contatti@festo.com

Sede centrale:

Via Enrico Fermi, 36/38  
20090 Assago (MI)  
Come raggiungerci